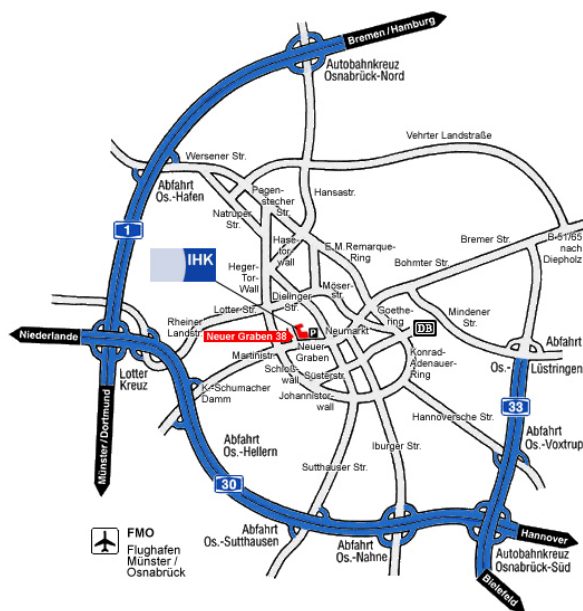


Anfahrtsplan



Anreise mit dem PKW:
PKW-Fahrern wird als Parkmöglichkeit die Tiefgarage Ledenhof, hinter dem IHK-Gebäude, Zufahrt über Neuer Graben/Kamp, empfohlen

Ort	Industrie- und Handelskammer Osnabrück-Emsland Neuer Graben 38 49074 Osnabrück
Datum und Dauer	11. März 2009 10:30 Uhr bis 16:30 Uhr
Entgelt	50 Euro pro Person
Information	IHK Osnabrück-Emsland Edmund Brandhorst Neuer Graben 38 49074 Osnabrück Tel. 0541 353-125 Fax 0541 353-122 E-Mail: brandhorst@osnabrueck.ihk.de

Informationsveranstaltung

Erfolgreiche Geschäfte und Investitionen in Polen

Geschäftspotenziale, Markterschließungsinstrumente und Förderung

11. März 2009



Veranstungsbeschreibung

Polen hat sich inzwischen zu einem der wichtigsten Märkte für deutsche Produkte entwickelt. Mit einem Liefervolumen von mehr als 36 Mrd. Euro im Jahr 2007 nimmt unser östlicher Nachbar Platz 10 im Länderranking ein. In den ersten drei Quartalen 2008 haben deutsche Lieferungen um 15 % gegenüber dem Vergleichszeitraum 2007 zugelegt. Für 2009 ist nach einer Einschätzung der Deutsch-Polnischen Industrie- und Handelskammer entgegen dem Trend der gesamten deutschen Ausfuhrlieferungen mit einer weiterhin positiven Entwicklung von bis zu 10 % zu rechnen. Damit bieten sich für deutsche Unternehmen weiterhin gute Geschäftschancen in Polen.

Die Informationsveranstaltung „Erfolgreiche Geschäfte und Investitionen in Polen“ eröffnet niedersächsischen Unternehmen die Möglichkeit, sich über die Chancen und Risiken eines Engagements in Polen zu informieren und Kontakte zu Experten des Polen-Geschäftes zu knüpfen. Dabei wird insbesondere auf das neue Markterschließungsinstrument „Niedersächsischer Service & Sales Desk Polen“ eingegangen, der gemeinsam von der Repräsentanz des Landes Niedersachsen in Warschau, der Deutsch-Polnischen IHK und federführend für die niedersächsischen Industrie- und Handelskammern von der IHK Osnabrück-Emsland entwickelt wurde. Grundgedanke des Desks ist, für niedersächsische Unternehmen eine kostengünstige und effiziente Vermarktungsunterstützung für den Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen und die Gründung von Niederlassungen in Polen zu bieten.

Kleine und mittlere Unternehmen aus Niedersachsen können über das Außenwirtschaftsberatungsprogramm des Landes Niedersachsen eine Förderung erhalten.

Programmablauf

- 10:30 Uhr **Begrüßung**
Marco Graf, Hauptgeschäftsführer der IHK Osnabrück-Emsland, Osnabrück
- 10:35 Uhr **Polen - Potenziale und Geschäftschancen**
Thomas Urbanczyk, Geschäftsführer der Deutsch-Polnischen Industrie- und Handelskammer, Warschau
- 11:00 Uhr **Markterschließungsinstrument „Niedersächsischer Service & Sales Desk Polen**
Partycja Kosta, Leiterin der Repräsentanz des Landes Niedersachsen, Warschau
Thomas Urbanczyk, Geschäftsführer der Deutsch-Polnischen Industrie- und Handelskammer, Warschau
- 12:00 Uhr **Markterschließung konkret - Erfahrungsbericht**
Matthias Bendel, Geschäftsführer der BU Power Systems GmbH & Co. KG der Bucker Unternehmensgruppe, Lingen
- 12:15 Uhr **Unternehmensförderung in Polen am Beispiel der Woiwodschaft Oppeln**
Dr. Przemyslaw Lebzuch, Wirtschaftsbüro der Woiwodschaft Oppeln, Hahn
- 12:30 Uhr **Imbiss**
- Ab 13:30 Uhr besteht die Möglichkeit, individuelle Gespräche nach Terminvereinbarung mit den Referenten zum Niedersächsischen Service & Sales Desk Polen zu führen.
- 16:30 Uhr **Ende der Veranstaltung**

Verbindliche Anmeldung

Faxantwort

IHK Osnabrück-Emsland, Edmund Brandhorst,
Fax: 0541 353-122

Zu der Veranstaltung melden wir uns verbindlich an:

Name(n) _____

Firma: _____

Anschrift: _____

Ort: _____

Tel.: _____

Fax: _____

E-Mail: _____

Internet: _____

Ort, Datum

Unterschrift

- Wir wünschen außerdem ein Einzelgespräch zum Niedersächsischen Service & Sales Desk Polen.